

Contrat de partenariat

Pour la vente en ligne sur le site **TECHNIC-ACHAT.COM**

1. Objet du partenariat

TECHNIC-ACHAT est un site de vente en ligne de fournitures industrielles et de composants d'automatisme, qui propose des « rayons » sur le site www.technic-achat.com, dans lesquels les distributeurs ou fabricants peuvent exposer et vendre leurs produits.

Le principe du partenariat repose sur une commission à la vente. Ainsi, Technic-achat et son partenaire sont intéressés à la vente des produits.

Le présent contrat de partenariat fixe les règles de fonctionnement de la relation entre Technic-achat et le partenaire souhaitant mettre en ligne ses produits sur le site.

2. Descriptions des différentes formules proposées

L'offre de Technic-achat comporte 3 formules, avec la formule de base, formule avec publicité et la gestion des livraisons.

2.1 Formule de base.

Elle comprend :

- La mise en ligne des produits, avec les données fournies par le partenaire, dans le rayon le plus adapté aux produits concernés. La mise en ligne nécessite une photo, un descriptif du produit et éventuellement un prix à jour pour la commande en ligne. Ces données sont fournies par le partenaire.
- La possibilité pour les clients de commander les produits en ligne.
- Un lien sur chaque page produit permettant de réaliser une demande de devis en ligne, lorsqu'il s'agit de quantité importante, de questions techniques, ou de devis comprenant plusieurs références.
- Le choix des mots clés pour le référencement naturel (non payant) des pages Internet concernées.
- Un compte rendu trimestriel avec le taux de consultation des pages, le nombre de devis et les ventes réalisées.

La commission sur les ventes est de 20%

2.2 Formule de base + publicité

Elle comprend :

- La formule de base (voir ci-dessus)

Contrat de partenariat

Pour la vente en ligne sur le site TECHNIC-ACHAT.COM

L'achat de mots clés Google, Yahoo ou MSN, pour un budget annuel de 400 € HT. Ce moyen de communication permet d'augmenter considérablement le trafic sur les pages des produits concernés.

- Un compte rendu mensuel est fourni au partenaire sur la consultation de ses articles.
- Un emailing présentant le produit sur la base Client/contact Technic-achat.

La commission sur les ventes est de 15%

2.3 Formule gestion des petits envois

Elle comprend :

- Toutes les caractéristiques des 2 précédentes formules.
- L'envoi direct par Technic-achat des commandes, avec renseignement pour le client final des délais de livraison. Cette formule permet plus de rapidité pour l'envoi de la marchandise.

La commission sur les ventes est de 10%

3. Processus de vente

Lorsqu'un client achète sur la boutique, l'encaissement est fait par Technic-achat.

Suivant la formule choisie :

Si Technic-achat gère les envois et détient physiquement l'article dans ces locaux, la livraison est effectuée et Technic-achat paie ensuite le produit au partenaire, avec un montant déduit de la commission prévue.

Si Technic-achat ne détient pas les produits vendus, le partenaire expédie la marchandise avec un bon de livraison fourni par Technic-achat. Le paiement est effectué en suivant avec un montant déduit de la commission.

En cas de demande de devis, la première commande est livrée par Technic-achat. En cas de négociation et de remise pour quantité, la commission peut être négociée différemment de celle établie par ce contrat.

Les frais de livraison et conditions de vente des produits du partenaire pourront être définis différemment en fonction des caractéristiques des produits exposés.

Contrat de partenariat

Pour la vente en ligne sur le site TECHNIC-ACHAT.COM

4. Détail de la tarification :

Formule de base : **300 € HT**, qui sont les frais de mise en service.

Formule base + publicité : **650 € HT**. Elle comprend la mise en service et un budget publicitaire de **400€**.

Formule gestion des envois **800 € HT**.

5. Durée du contrat.

Ce partenariat est d'une durée d'un an renouvelable, à partir de la publication des références sur le site de vente en ligne.

Au terme de la première année, le contrat est renouvelable. Il n'y a pas de coût de renouvellement. Seul les frais publicitaires ne sont pas compris pour les années suivantes.

6. Engagement réciproque

6.1 Engagement de Technic-achat.

Technic-achat s'engage à mettre en ligne les références fournies, avec les photos, sur le site Technic-achat.com, comprenant une photo de chaque référence, un descriptif de chaque type de référence, et le prix H.T. de chaque référence, et à communiquer toutes les informations concernant la vente la fréquentation des pages et les ventes des produits du partenaire, ainsi que les adresses des clients

6.2 Le partenaire

Le partenaire s'engage à mettre à la disposition de Technic-achat un fichier à jour des prix des références à mettre en vente sur le site. Ces prix sont les prix de vente sur le site.

Le présent contrat ne prévoit aucune exclusivité, tant pour Technic-achat pour le partenaire.

Le partenaire s'engage à ne pas modifier ses prix sans en avvertir Technic-achat.

7. Conditions financières du contrat

La préparation de la mise en ligne commence à la signature du bon de commande et après mise à disposition des données articles (photos, descriptions...).

Le paiement est réalisé à la mise en ligne des produits

8. Cas de non-conformité du matériel ou de la livraison

En cas de non-conformité avéré du matériel reçu par le client final, ou d'erreur de livraison incombant au partenaire, le matériel sera repris à ses frais.

En cas d'erreur de Technic-achat, celui assumera les frais de régularisation de la commande.